



Regionalny dystrybutor części samochodowych i olei,
prowadzi rekrutację na stanowisko:

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Lokalizacja: Łódź, województwo łódzkie

Zakres obowiązków:

- realizacja planów sprzedaży na podległym terenie,
- pozyskiwanie nowych Klientów, kreowanie długofalowej współpracy z kontrahentami
- utrzymywanie pozytywnych relacji handlowych
- realizowanie akcji promocyjnych, prowadzenie prezentacji oraz negocjacji handlowych
- raportowanie pracy handlowej i wyników sprzedaży
- monitorowanie rynku, działań konkurencji oraz identyfikowanie możliwości rozwojowych regionu
- kształtowanie pozytywnego wizerunku firmy

Wymagania:

- doświadczenie na podobnym stanowisku, w dziale sprzedaży lub obsłudze klienta w branży motoryzacyjnej
- wykształcenie minimum średnie
- mile widziane certyfikaty dotyczące ukończenia kursów handlowych, marketingowych oraz branżowych szkoleń motoryzacyjnych
- ogólna wiedza z zakresu mechaniki samochodowej
- umiejętność organizacji pracy własnej oraz samodyscyplina
- umiejętności negocjacyjne, sprzedażowe, wysoki poziom komunikatywności oraz zaangażowanie
- prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- stabilne warunki zatrudnienia w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- wynagrodzenie adekwatne do wyników pracy i zaangażowania
- przyjazne warunki pracy w pełnym pasji i energicznym zespole
- możliwość podnoszenia kwalifikacji zawodowych i rozwoju, szkolenia branżowe
- dużą samodzielność działania
- dodatkowe benefity:
dostęp do prywatnej opieki medycznej,
pakiet sportowy

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie listu motywacyjnego z CV na adres e-mail:
praca@4carslodz.pl

Czekamy na Państwa CV do 29 lutego 2016 roku

Prosimy o dopisanie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29/08/97 o Ochronie Danych Osobowych, Dz. U. Nr 133 poz. 833)” Z wybranymi kandydatami skontaktujemy się telefonicznie. Otrzymanych ofert nie zwracamy.